





О нас

Мы – международное агентство, предоставляющее услуги **от идеи до реализации** в области:

- стратегического и операционного консалтинга
- цифровизации бизнеса
- маркетинга и развития продаж
- PR-сопровождения

Мы предлагаем креативные решения, применимые на практике, которые основаны на реальном опыте работы с компаниями – лидерами в своих отраслях

shift | Наши принципы и подход

Мы адаптируем и расширяем консалтинговые подходы под специфику каждого отдельного бизнеса

Анализ	Стандартные методы	+ Анализ глубинных причин + Детальная проработка факторов
--------	--------------------	--

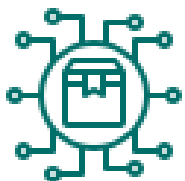
Решение	Типизированные решения	+ Практичные и реализуемые решения + Инновационные решения
---------	------------------------	---

Внедрение	Общие рекомендации	+ Совместная реализация + Митигация рисков + Усиление, мотивация и обучение команды
-----------	--------------------	---

Предлагают все

Наш подход

Десятки лет опыта работы с компаниями. Решения, изменившие отрасли.



Разработка и внедрение
IT-платформы для управления
процессами

E-com и ритейл



Разработка Стратегии развития
крупного энергетического
холдинга

Электроэнергетика и ЖКХ



Расширение географии продаж
международного перевозчика
и развитие партнерской сети

E-com



Внедрение системы целей и KPI
менеджмента, создание системы
мониторинга

Логистика



Масштабирование IT-системы
(внедрение микросервисного
подхода с нуля)

Логистика



Разработка и внедрение рыночной
платформы и приложений для
пользователей

Логистика



Станислав Горбатовский

Руководитель практики
«IT-решения»

- корпоративная ИТ-архитектура
- проектирование, разработка и поставка платформенных решений
- эффективные технологические решения

20+ лет опыта, десятки крупных реализованных проектов



Дзерасса Базоева

Руководитель практики
«Стратегия»

- создание стратегий развития бизнеса,
- корпоративное и организационное проектирование
- построение систем управления изменениями и мотивации персонала

Опыт создания и реализации стратегий крупных холдингов с нуля



Анна Журавлева

Руководитель практики
«Коммерция»

- международные продажи
- развитие новых каналов продаж
- создание результативных подразделений маркетинга и коммерции

10+ лет опыта развития международных продаж

Индивидуальные решения для потребностей бизнеса:



Развитие бизнеса

Бизнес готов выйти на новый уровень



Повышение эффективности

Не устраивают текущие результаты бизнеса



Открытие нового бизнеса

Эффективно запустить и развивать

Команда опытных экспертов **Shift** разработает и внедрит самые смелые идеи, подскажет, как мобилизоваться для перемен, преодолеть неопределенность и приспособиться к изменениям



Развитие бизнеса

Бизнес готов выйти на новый уровень

Потребности:

- ✓ определить новые цели
- ✓ расширить географию и объемы продаж
- ✓ улучшить клиентский опыт
- ✓ внедрить передовые IT-решения
- ✓ стать быстрее и гибче, не расплывать ресурсы на неэффективные направления



Решения:

- Проанализируем рынок, конкурентов и тренды, определим перспективные направления
- Проведем стратегическую / форсайт сессию
- Сформируем Стратегию развития в различных сценариях и составим план ее реализации
- Разработаем долгосрочную финансовую модель для всех сценариев
- Разработаем систему мониторинга и организуем сопровождение
- Спроектируем и внедрим IT-системы, платформы и приложения
- Повысим эффективность процессов за счет искусственного интеллекта
- Усилим внутреннюю IT-функцию
- Внедрим продуктивное или проектное управление
- Упакуем новые продукты
- Настроим новые каналы продаж и реализуем PR-продвижение
- Трансформируем отделы маркетинга и коммерции
- Сформируем продающие материалы и поможем найти финансирование



Повышение эффективности

Не устраивают текущие результаты бизнеса

Потребности:

- ✓ выявить причины неэффективностей
- ✓ трансформироваться и устранить причины неэффективностей
- ✓ выйти из кризиса без существенных потерь и подготовиться к дальнейшему росту



Решения:

- Проведем всесторонний аудит текущего состояния и выявим действительно существенные проблемы
- Определим целевую организационную и корпоративную структуру для роста скорости и качества управленческих решений
- Составим план трансформации бизнеса и корпоративной культуры
- Покажем, как трансформировать внутренние функции

- Составим ИТ-стратегию для ускорения процессов и оптимизации затрат
- Организуем сопровождение ИТ-стратегии
- Выстроим эффективные внутренние процессы

- Усилим коммерческую функцию для роста продаж
- Разработаем систему сбалансированных показателей и KPI
- Создадим дэшборды для руководителей для мониторинга прогресса
- Проведем антикризисный PR и ребрендинг

Открытие нового бизнеса

Эффективно запустить и развивать

Потребности:

- ✓ выработать оптимальную стратегию «на старте»
- ✓ определить продукт и нишу
- ✓ понять конкурентов и выработать эффективную ценовую политику
- ✓ найти эффективную команду
- ✓ найти инвесторов



Решения:

1. Разработаем стратегию старта

- Проанализируем рынок, конкурентов и тренды
- Сформируем рекомендации по продукту / услуге: конкурентные преимущества, каналы и рынки сбыта
- Составим маркетинговый, коммерческий и PR – планы

2. пройдем первые шаги вместе с бизнесом

- Подберем эффективную команду и внедрим работающую систему мотивации
- Настроим каналы продаж и PR-продвижение
- Обеспечим IT- инфраструктуру, внедрим IT-системы / платформы и приложения

3. Поможем привлечь инвестора

- Составим продающий материал для потенциальных инвесторов
- Организуем PR-поддержку



Мы готовы начинать.



+7 499 709 70 40



info@shift.top